Документ подписан простой электронной подписью **учреждение высшего образования**

Информация о владельце:

ФИО: Косенок Сергей Михайлович

Ханты-Мансийского автономного округа-Югры "Сургутский государственный университет"

Должность: ректор

Дата подписания: 01.07.2025 11:42:27 Уникальный программный ключ:

e3a68f3eaa1e62674b54f4998099d3d6bfdcf836

УТВЕРЖДАЮ Проректор по УМР

Е.В. Коновалова

11 июня 2025г., протокол УМС №5

МОДУЛЬ ДИСЦИПЛИН ПРОФИЛЬНОЙ **НАПРАВЛЕННОСТИ**

Социальная психология и психология управления

рабочая программа дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой Психологии

Учебный план b420301-CCO-25-3.plx

42.03.01 РЕКЛАМА И СВЯЗИ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Направленность (профиль): Реклама и связи с общественностью в коммерческой сфере

Квалификация Бакалавр

Форма обучения очная

Общая трудоемкость 43ET

Часов по учебному плану 144 Виды контроля в семестрах:

в том числе:

аудиторные занятия 64 самостоятельная работа 53 часов на контроль 27

экзамены 5

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	5 (3.1)		Итого		
Недель	17	2/6			
Вид занятий	УП	РΠ	УП	РП	
Лекции	32	32	32	32	
Практические	32	32	32	32	
Итого ауд.	64	64	64	64	
Контактная работа	64	64	64	64	
Сам. работа	53	53	53	53	
Часы на контроль	27	27	27	27	
Итого	144	144	144	144	

_	-		/ \	
	[рограмму	COCTODIATI	TX)	١
L.	lpoi pammy	СОСТАВИЛ	, II	,

канд. психол. наук, Доцент, Шамухаметова Е.С.

Рабочая программа дисциплины

Социальная психология и психология управления

разработана в соответствии с ФГОС:

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 42.03.01 Реклама и связи с общественностью (приказ Минобрнауки России от 08.06.2017 г. № 512)

составлена на основании учебного плана:

42.03.01 РЕКЛАМА И СВЯЗИ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Направленность (профиль): Реклама и связи с общественностью в коммерческой сфере утвержденного учебно-методическим советом вуза от 11.06.2025 протокол № 5.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры

Психологии

Зав. кафедрой канд. филос. наук, доцент Родермель Т.А.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1 Сформировать у студентов представление о развитии личности в процессе ее социализации, особенностях коммуникации и социально-психологического воздействия на личность, умений разрабатывать коммуникационные продукты с учетом психологических особенностей восприятия при подготовке текстов рекламы и связей с общественностью.

		2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП
Ци	кл (раздел) ООП:	Б1.В.01
2.1	Требования к предвај	оительной подготовке обучающегося:
2.1.1	Работа в команде	
2.1.2	Основы теории коммун	икации
2.1.3	Психология	
	Дисциплины и практи предшествующее:	ики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как
2.2.2	Психология общения и	принципы ведения переговоров
2.2.3	Корпоративная культур	oa
2.2.4	Бизнеспланирование	
2.2.5	Организация и проведе	ние кампаний в сфере связей с общественностью
2.2.6	Межкультурная комму	никация
2.2.7	Коммуникации в пости	ндустриальном обществе

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-5.1: Участвует в продвижении социально значимых ценностей средствами связей с общественностью и рекламы

ПК-5.2: При подготовке текстов рекламы и связей с общественностью, разработке и реализации коммуникационного продукта опирается на принципы открытости и корпоративной социальной ответственности

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
3.1.1	- особенности социально-психологического развития личности, социально-значимые ценности, формируемые в процессе ее социализации;
3.1.2	- социально-психологические аспекты взаимодействия при организации совместной деятельности, при разработке коммуникационного продукта и в управленческой деятельности;
3.1.3	 - особенности межличностного общения и взаимодействия личности в социуме, массовой коммуникации, социально психологические механизмы воздействия на личность.
3.2	Уметь:
3.2.1	- соотносить социально-значимые ценности, сформированные в процессе социализации с тенденциями развития общественной жизни, при регулировании социальных процессов, при создании рекламного продукта и его продвижение посредством СМИ;
3.2.2	- выделять особенности межличностного взаимодействия личности в процессе коммуникации, социально— психологические механизмы воздействия на личность
3.2.3	- оценивать роль социально-психологических средств воздействия в продвижении социально-значимых ценностей в рекламной и общественной деятельности;
3.2.4	- разрабатывать социально-психологические проекты социально-значимых мероприятий, ориентированных на продвижение какого-либо коммуникационного продукта или социально-значимых ценностей с учетом принципа социальной ответственности;

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)						
Код	Наименование разделов и тем /вид	Семестр /	Часов	Компетен-	Литература	Примечание
занятия	занятия/	Kypc		пии		

	Раздел 1. Личность и ее социализация					
1.1	Личность и социально-психологические аспекты ее социализации. /Лек/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
1.2	Личность и социально-психологические аспекты ее социализации. /Пр/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
1.3	Личность и социально-психологические аспекты ее социализации. /Ср/	5	6	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
	Раздел 2. Продвижение значимых ценностей посредством общения, масовой коммуникации и рекламных текстов					
2.1	Роль общения в формировании социально—значимых ценностей личности /Лек/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.2	Роль общения в формировании социально—значимых ценностей личности /Пр/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.3	Роль общения в формировании социально—значимых ценностей личности /Ср/	5	6	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.4	Специфика массовой коммуникации /Лек/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.5	Специфика массовой коммуникации /Пр/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	

2.6	Сполифика массовой мога полического	5	6	ПК-5.1 ПК-	Л1.1 Л1.2	
	Специфика массовой коммуникации /Ср/		6	5.2	Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.7	Социально-психологические основы деятельности руководителя /Лек/	5	6	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.8	Социально-психологические основы деятельности руководителя /Пр/	5	6	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.9	Социально-психологические основы деятельности руководителя /Ср/	5	6	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.10	Управление как процесс принятия решения /Лек/	5	4	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.11	Управление как процесс принятия решения /Пр/	5	2	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.12	Управление как процесс принятия решения /Cp/	5	9	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.13	Модели массовой коммуникации /Лек/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.14	Модели массовой коммуникации /Пр/	5	2	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	

2.15	Модели массовой коммуникации /Ср/	5	10	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.16	Социальные стереотипы и установки. Социально–психологические механизмы воздействия на личность /Лек/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.17	Социальные стереотипы и установки. Социально–психологические механизмы воздействия на личность /Пр/	5	4	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.18	Продвижение социально—значимых ценностей средствами связей с общественностью и рекламы. /Лек/	5	2	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.19	Продвижение социально—значимых ценностей средствами связей с общественностью и рекламы. /Пр/	5	6	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.20	Продвижение социально—значимых ценностей средствами связей с общественностью и рекламы. /Контр.раб./	5	0			
2.21	Продвижение социально—значимых ценностей средствами связей с общественностью и рекламы. /Ср/	5	10	ПК-5.1 ПК- 5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	
2.22	/Экзамен/	5	27	ПК-5.2	Л1.1 Л1.2 Л1.3 Л1.4Л2.1 Л2.2 Л2.3 Л2.4 Л2.5Л3.1 Э1 Э2 Э3	

5. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА
5.1. Оценочные материалы для текущего контроля и промежуточной аттестации
Представлены отдельным документом
5.2. Оценочные материалы для диагностического тестирования
Представлены отдельным документом

6	. УЧЕБНО-МЕТОДИЧ	ЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИ	СЦИПЛИНЫ (МОД	УЛЯ)			
		6.1. Рекомендуемая литература					
		6.1.1. Основная литература					
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во			
Л1.1	Соснин В.А., Красникова Е. А.	Социальная психология: Учебник	Москва: Издательство "ФОРУМ", 2018, электронный ресурс	1			
Л1.2	Свенцицкий А. Л.	Социальная психология: Учебник для бакалавров	Москва: Издательство Юрайт, 2019, электронный ресурс	1			
Л1.3	Коноваленко М. Ю., Ясин М. И.	Психология рекламы и рг: Учебник	Москва: Издательство Юрайт, 2019, электронный ресурс	1			
Л1.4	Гулевич О. А.	Психология массовой коммуникации: от газет до интернета: Учебник для вузов	Москва: �? здательство Юрайт, 2019, электронный ресурс	1			
	Į	6.1.2. Дополнительная литература	l				
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во			
Л2.1	Андриенко Е. В.	Социальная психология: Учебное пособие для студентов высших педагогических учебных заведений	M.: Academia, 2004	20			
Л2.2	Шуванов В. И.	Социальная психология управления: Учебник	Москва: ЮНИТИ- ДАНА, 2012, электронный ресурс	1			
Л2.3	Крысько В. Г.	Социальная психология. Курс лекций: Учебное пособие	Москва: Вузовский учебник, 2017, электронный ресурс	1			
Л2.4	Гуревич П. С.	Психология рекламы: Учебник для студентов вузов	Москва: ЮНИТИ- ДАНА, 2012, электронный ресурс	1			
Л2.5	Шуванов В. И.	Социальная психология управления: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Маркетинг», «Коммерция»	Москва: ЮНИТИ- ДАНА, 2017, электронный ресурс	1			
6.1.3. Методические разработки							
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год	Колич-во			
Л3.1	Чернышев Я. А.	Психология управления в инновационной среде: учебнометодический комплекс	Ульяновск: Ульяновский государственный университет, 2006	9			
		нь ресурсов информационно-телекоммуникационной сет					
Э1 	литература» http://wwv	•					
Э2	каталог бесплатных ав	торефератов и диссертаций (психологические науки) http://v	www.dslib.net/free/psix	ologia.html			

Э3	портал психологических изданий http://psyjournals.ru/				
	6.3.1 Перечень программного обеспечения				
6.3.1.1	6.3.1.1 Операционные системы Microsoft, пакет прикладных программ Microsoft Office				
	6.3.2 Перечень информационных справочных систем				
6.3.2.1	Информационно-правовой портал Гарант.ру - http://garant.ru/,				
6.3.2.2	6.3.2.2 Справочно-правовая система «Консультант плюс» - http://consultant.ru/.				
6.3.2.3	6.3.2.3 База профессиональных данных «Мир психологии» – http://psychology.net.ru				

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

7.1 Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа (практических занятий), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения (доска, экран (стационарный или переносной), проектор). Помещения для самостоятельной работы обучающихся, оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечения доступа в электронную информационнообразовательную среду организации.